

Un accordo con la Microsoft per sviluppare gli “start up”

Accordo tra Friuli Innovazione e Microsoft per lo sviluppo di nuove start up, ovvero di aziende appena in embrione. E' questo l'obiettivo della collaborazione decisa nell'ambito dell'incubatore d'impresa Techno Seed, grazie al quale Friuli Innovazione è diventato network partner dell'iniziativa Microsoft “BizSpark”, un programma globale pensato per supportare e accelerare il successo delle start up. «BizSpark - spiega il direttore di Friuli Innovazione Fabio Ferruglio - offre agli imprenditori un accesso semplice e rapido alle versioni complete dei più recenti strumenti di sviluppo Microsoft e alle licenze per l'utilizzo dei prodotti server in ambienti di produzione, senza costi iniziali e con requisiti minimi. Le start up che aderiscono a BizSpark, oltre all'assistenza da parte dei

network partner, ricevono da Microsoft supporto, software e visibilità».

Friuli Innovazione intende, con questo accordo, assicurare alle start up attivamente impegnate nello sviluppo di un prodotto o servizio software, non quotate, in attività da meno di 3 anni e con un fatturato annuo inferiore a 1 milione di dollari, un ulteriore servizio che le può portare a risparmiare sino a decine di migliaia di euro. Il servizio va a incrementare il supporto già offerto dall'incubatore Techno Seed alle start up.

La stipula della convenzione permetterà alle start up, una volta registrate a BizSpark, di inserire il profilo della propria organizzazione all'interno del sito Microsoft e accrescere quindi la propria visibilità nei confronti dei potenziali investitori, partner e clienti di tutto il mondo.